

<https://mp.weixin.qq.com/s/z-BDFCMQP1bK4ZaHB1UHog>

致敬在日华人企业家叶警春！她把公司的 26 万个口罩全部捐赠给中国武汉！

原创 关西华文君 [日本关西华文](#) 2月4日(2020年)

“口罩告急！”

“医用 N95 口罩、医用一次性口罩全面告急！”

自中国武汉发生重大新型冠状病毒肺炎疫情以来，无论是疫情发生地武汉，还是其他受到波及的各个省市；无论是医院，还是各个单位和普通民众，最紧缺的物资之一，可以说就是口罩！

X

日本关西华文 >

...



作为与中国一衣带水的邻居日本，从疫情发生后，不仅日本国家，也包括与中国相关省市结好的日本各县市也纷纷向中国施以援手，捐赠了包括口罩在内的各种急需物资；而在日华人华侨，更是在这其中发挥了巨大作用，纷纷动员起来，捐款捐物，采购口罩等医用物资支援武汉。

日经新闻网报道称“日本口罩严重缺货”

但是，巨量的抢购，以及日本也发现和确诊了新型冠状病毒肺炎的病例，已经使日本全国也陷入了口罩告急的状态。2月4日，“日经中文网”以《日本口罩严重缺货》为题目，介绍了“受在中国发生的新型冠状病毒感染的肺炎蔓延影响，日本国内的口罩和杀菌用品严重缺货”的状态。并描述说，“在东京都内的便利店，空空的货架上写着‘缺货中’的提示语。”

日本口罩严重缺货

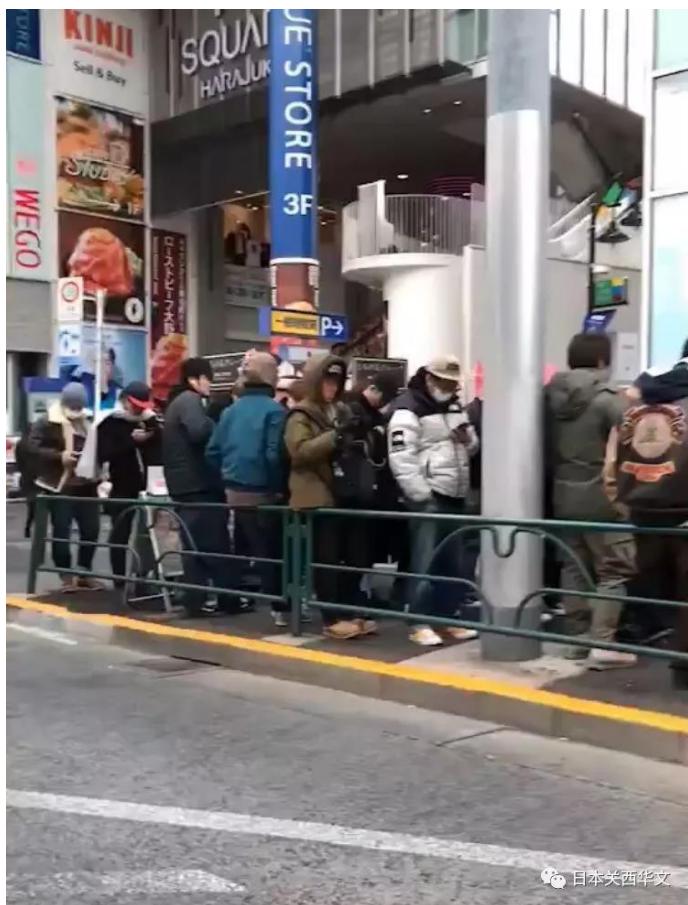
原创 日经中文网 日经中文网 今天

受在中国发生的新型冠状病毒感染的肺炎蔓延影响，日本国内的口罩和杀菌用品严重缺货。尽管厂商加紧增产，但是仍然满足不了需求，在药妆店等，商品售空的货架十分显眼，越来越多的店铺开始限购。有观点认为“特需”将在2月内平息，不过前景无法预测。

口罩缺货的情况没有结束的迹象。2月2日，在东京都内的便利店，空空的货架上写着“缺货中”的提示语。

© 日本关西华文

日本东京，排队买口罩的人群



然而就在同一天，日本《关西华文时报》总编丛中笑与日本再生资源企业联合总会副会长兼秘书长李佳宝一道，却在 2 月 3 日晚连夜从大阪出发，开着大货车赶到了位于东京附近的群马县，准备提取 26 万个捐赠给中国武汉的 N95 口罩！

这 26 万个口罩的捐赠者，正是在日华人企业家叶警春女士！

叶警春正在接受《关西华文时报》专访



2 月 4 日，在位于群马县自己公司的货场，叶警春接受了日本《关西华文时报》总编丛中笑和随行记者的现场采访。就让我们从这位成功的在日华人企业家的成长和发展说起吧

在日本创业的起步，跟中华传统文有关

叶警春，来自中国经济最发达的地区之一、同时也是浙江省第二大城市宁波，她笑称自己是“土生土长的宁波人”。上世纪 80 年代末，叶警春从后来升格为

宁波工程学院的当地一所大专化工专业毕业。不过，她的第一份工作跟自己的专业并无关系，而是进入到一家广告公司，办起了一份“宁波市场报”。但正是这份工作，培养了她敏锐的市场意识，助力了她后来在日本的事业，并且跟她所学的专业相关。

由于自己的一个表哥当时在日本留学，叶警春工作后，就跟同龄的表妹来过几次日本。在对比了当时中国与日本的情况，看到了中间的巨大差距后，叶警春就做出了赴日本留学的决定。1995 年，叶警春正式来到日本，先在东京一所语言学校就读，后来又进入到一所专科学校学习编织专业。1999 年，叶警春从学校毕业后，继续留在日本就职，先进入到一家保险公司，后来又为一家专门贩卖茶饮料的公司专门维护自动贩卖设备。



叶警春在日本的创业与中国传统文化有关

而叶警春在日本的创业，说起来却与中国传统文化紧密相关。2001年，叶警春成立了自己的贸易公司，并在同时也认识了一家私人博物馆的馆长。这位馆长的展品里面，其中有中国历史上著名的人物——专门捉鬼的钟馗！他需要大量的、不同形态的钟馗的雕像和各种各样的钟馗捉的“鬼”的形象。以前这样的业务是台湾人承接，再拿到大陆找

人雕刻。这位馆长就问叶警春能不能在中国大陆直接找人雕刻。叶警春虽然是中国人，却只是耳闻过钟馗的名字，没想到更详细的故事，竟然是在日本听日本人说的。她在佩服日本人对中国传统文化了解之深的同时，一口答应了下来，并回到中国国内，跟自己的父亲东奔西跑，顺利地找到了雕刻师傅，完成了自己的第一单业务。这个展览当时在日本也引起了轰动。

与此同时，叶警春在替中国国内企业来日本洽谈业务担任翻译时，也了解到了再生资源产业的巨大商机。她回到家乡宁波后更是发现，原来宁波的慈溪市正是中国有名的塑料城，急需各种塑料原料。原本就学化工专业的叶警春凭着自己敏锐的市场意识和专业能力，进一步考察之后，又开始涉足塑料制品的原材料领域，从日本为慈溪的塑料企业提供原料。

就这样，叶警春在日本站稳了脚跟，事业越做越顺。

作为投资人，扶持在日青年企业家的成长

在事业发展的同时，叶警春接触到了大量打算或正在日本创业的年轻人，他们多数是留学毕业后留在日本发展，处于起步阶段，无论是资金还是经营能力、人脉关系，都比较欠缺。

由于大家做的都是同一领域，业务之间互相有来往。有时就会有人提出：“叶总，能不能借一笔钱周转一下？”在听到这样的请求时，叶警春既没有拒绝也没有马上答应，而是先询问和了解了具体的情况。原来，这其中大部分是经营过程中流动资金短缺的问题。叶警春就想，单纯地借钱并不是办法，但既然彼此有业务关系，可以采取提前支付货款或者是先供货给对方的办法，来解决对方的实际问题。她心里想到的是：每个人事业起步都不容易，如果这时候有人能够扶助他们一把是最好的。

李佳宝与叶警春

叶警春于是决定，自己就来做那个的扶持者。她从业务交流的过程中，看看哪些是富有朝气、勇于开拓、人品一流的年轻人。有的，她向他们提前支付货款，有的则是先把货给了对方。在完成正常的手续后，她从来没有催过赶紧交货或者还钱。这样的信赖和对待方式，也让那些得到她的扶持和帮助的年轻企业家感激不尽，大多数都会尽力去把业务做好，以回报这位给自己以无限信赖的恩人。

叶警春的公司位于日本群马县的货场



日本关西华文

叶警春说，我跟这些年轻企业家的交往，都是看彼此交流时的感觉，看缘分。“我们是以善对人，相信他也不会反过来对我们不善；真的发生什么问题，我们也不会跟你计较，但也不会再跟你做生意了。而如果你反过来咬人一口，当然我们肯定是要反驳和按法律办事的。毕竟我这里既不是银行，也不是慈善家。在日本做生意，诚信、

信用本来就是最重要的。相互信任，才可以持续把生意做下去。”

扶持和帮助年轻的企业家，也让叶警春的事业有了更多拓展。目前，除了塑料领域，她的业务范围还涉及到了能源和太阳能。



日本关西华文

国难当头，把公司的 26 万个 N95 口罩全捐给武汉

说到捐赠 26 万个 N95 口罩的事情，叶警春说，自从中国武汉发生了新型冠状病毒肺炎疫情之后，自己一直关心着中国国内，天天都在看电视看报纸，既关心武汉，也牵挂自己的家乡和家乡的亲人，有时间就会打电话给国内的家人和亲戚朋友们。

她说：“我觉得，我自己能够有什么精力和能力，就提供什么样的帮助吧。因为我确实也

没有办法回宁波去帮助。”



叶警春正在搬运用于捐赠的口罩



门取货和办理发往中国武汉的物流。

正是本着对武汉的关心，叶警春正式决定，把自己原来从中国订制、已经存放在日本位于群马县自己公司货场的 26 万个口罩，如数捐给中国武汉正在为控制疫情而奋斗的一线医务人员！叶警春透露说，这是在疫情发生之前，自己在中国厦门订制出口到日本的。“现在，我不卖了，别人出再多的钱我也不卖，就把这些口罩捐献给武汉。”在与日本再生资源企业联合总会副会长兼秘书长李佳宝联系和约好后，由李佳宝亲自开着大货车上

叶警春的大爱，值得所有人向她致敬！



在眼下，普通口罩的价格都已经翻了 10 倍，每一个达到 5000 日元并且无货的状态！26 个万 N95 口罩如果用于哪怕是正常价格的销售，也不知道将产生多少的利润！

在日华人企业家叶警春所展现出的如此惊天动地的大爱，值得所有人向她致敬！

日本关西华文